

Recherche, Formation et Conseil en Achats

## L'EIPM s'adosse à MEOGROUP pour faire de la formation à l'international un catalyseur de performance



**EIPM (l'European Institute of Purchasing Management), se rapproche de MEOGROUP (holding du groupe MEOTEC). Le nouvel ensemble se positionne comme un partenaire incontournable des directions achats et supply chain au niveau national et international et occupera désormais une place de premier rang.**

### **Un rapprochement stratégique, évident, entre deux experts reconnus**

Fondé en 1990 par son Président Bernard Gracia, l'EIPM forme chaque année plus de 4 000 professionnels des achats dans le monde. Leur campus est situé à Archamps près de Genève. Avec plus de 2/3 du chiffre d'affaires réalisé hors de l'Europe, ils s'appuient sur un réseau d'experts dans tous les pays d'Europe ainsi que sur le continent Américain, l'Arabie Saoudite, l'Inde, la Chine, et la plupart des pays d'Asie.

Au carrefour des mondes de l'entreprise et de la recherche, l'EIPM est le spécialiste dans la création de dispositifs de professionnalisation diplômants et de certifications sur mesure (évaluation, formations et coaching) en présentiel ou en ligne et déployés en 11 langues.

De son côté, MEOGROUP, créé en 2005 accélère aujourd'hui son développement par une nouvelle opération de croissance externe après avoir fait l'acquisition de CRISTAL DECISIONS et de MASAÏ fin 2021.

Avec plus de 700 collaborateurs, MEOGROUP se positionne comme un acteur de référence dans le conseil en achats directs et indirects, l'assistance opérationnelle, mais aussi la formation, le recrutement, et le management de transition.

*“ Par le biais de notre adossement, et de notre rayonnement conjoint à l'échelle internationale, nous consolidons une complémentarité d'expertises, au service d'une création de valeur durable pour les professionnels des Achats et de la Supply Chain. ”*, déclarent conjointement **Richard Caron, Président de MEOGROUP** et **Bernard Gracia, Président de l'EIPM**.

.../...

**Bernard Gracia** d'ajouter :

*“ Je suis très fier d'allier **notre expertise et savoir-faire international en recherche et en formation** au dynamisme et au sérieux d'un groupe de conseil aussi reconnu que MEOGROUP. Cette opération met en lumière la complémentarité entre la recherche pour comprendre et anticiper ce que seront les achats demain, la formation pour préparer les différents professionnels à ces changements et le conseil pour conduire les transformations opérationnelles. »*



Et **Richard Caron** de poursuivre :

*“ Après une année 2022, marquée par une croissance organique de 48%, ce rapprochement avec un acteur aussi réputé que l'EIPM était comme une évidence au cœur de notre stratégie. Par ce biais, nous offrons désormais une gamme de services où la formation s'inscrit comme un catalyseur de performance, tant pour nos clients que pour nos collaborateurs. Nous développons ainsi une expertise élargie dont le rayonnement s'étendra notamment au-delà de l'Europe, l'Arabie Saoudite, le sud-est asiatique, et l'Amérique latine.”*



### **Une synergie au service de la compétence des acheteurs et de la performance des fonctions Achats**

Alors que l'EIPM va poursuivre le développement de son activité sous son nom avec l'Equipe existante et le support et le savoir-faire de MEOGROUP. Les passerelles entre les deux entités sont d'ores et déjà nombreuses et propices à la création de nombreux relais de croissance.

Les expertises de MEOGROUP vont être mises en valeur **dans le cadre des formations de l'EIPM ainsi qu'au sein des outils de management**. En parallèle, les outils d'analyse de **maturité et d'évaluation des compétences** conçus par l'EIPM permettront d'élargir le scope d'intervention de MEOGROUP et de ses filiales.

S'inscrit également dans cette synergie la création d'un **pôle de développement** des compétences dédié aux consultants des filiales de MEOGROUP.

À de multiples niveaux, les expertises conjointes de l'EIPM et de MEOGROUP s'intègrent dans des offres de conseils globales et renforcées. A cela s'ajoute une complémentarité en termes de **rayonnement géographique** :

> **Pour l'EIPM** en France, en Italie, en Espagne, en Belgique, au Luxembourg ainsi qu'au Canada.

> **Pour MEOGROUP** en Europe du Nord, en Amérique du nord ainsi qu'en Amérique latine, en Arabie Saoudite et dans le sud-est asiatique.

### **À propos de MEOGROUP**

Groupe de cabinets de conseil opérationnel combinant stratégie et ingénierie. MEOGROUP intervient auprès des grands groupes, ETI et PME des secteurs du retail, de l'automobile, de la santé, de la pharma, de la banque de l'assurance, de l'industrie, de l'agroalimentaire, de l'agriculture, de l'énergie, des services sur les métiers de la Gestion de projet, des Achats, du Contrôle de Gestion, de la Supply Chain, de la Qualité ainsi que des SI. MEOGROUP est présent en Europe avec 10 agences, dont 6 en France (à Boulogne-Billancourt, Lille, Lyon, Aix-en-Provence, Nantes et Rennes) ainsi qu'à Bruxelles, à Milan, au Luxembourg, à Madrid, et une agence à Montréal. La robustesse de son business model lui a permis de connaître une croissance continue depuis sa création en 2005 et de réaliser un chiffre d'affaires de 75 M€ en 2022.

Plus d'informations : [info@eipm.org](mailto:info@eipm.org)